



Unser Mandant ist ein schnell wachsendes und in München ansässiges Unternehmen. Es bietet für Unternehmen mit einer Größe von 10 bis 1000 MA eine ganzheitliche HR SaaS Softwarelösung für die Bereiche HR und Bewerbermanagement. Die Softwarelösung hilft HR Abteilungen den operativen Betrieb effizienter und transparenter zu gestalten. In einem schnell wachsenden Team bietet sich folgende die attraktive Position:

TEAM LEAD SALES HR SOFTWARE (m/w/d)

Standort: München

Ihre Hauptaufgaben

Rekrutierung, Führung und Entwicklung eines leistungsstarken Teams von Account Executives

Aktive Unterstützung des Teams bei der Erreichung der Vertriebsziele

Aufbau einer starken Vertriebskultur, die den Kunden im Zentrum aller Aktivitäten versteht

Kontinuierliche Erreichung gesteckter Ziele auf Wochen-, Monats- & Quartalsbasis

Entwicklung und Umsetzung von Lead-Generierungs-Strategien

Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing, Inbound Sales und Sales Development Team

Repräsentieren des Unternehmens bei Messen/Events ebenso wie bei Kundenterminen auf Geschäftsführerebene

Ihr Anforderungsprofil

Erfahrung im B2B Software Vertrieb, idealerweise im HR Segment

Erfahrung in einer Führungsposition im B2B Software, SaaS, Cloud oder Technologie Umfeld

Forecasting, idealerweise Erfahrung mit Modellen wie MEDDIC, SPIN oder Challenger Sale

Kenntnis von CRM Systemen wie Salesforce und Close.io

Starkes analytisches Verständnis

Hohe Motivation zur Erzielung einer überragenden Performance

Bitte senden Sie Ihren aussagekräftigen Lebenslauf und Ihre Zeugnisse per email z. Hd. Herrn Achim Mayridl an ama@ama-ub.de. Wir freuen uns auf den Dialog mit Ihnen.

AMA Unternehmensberatung GmbH

Achim Mayridl

Geschäftsführer

Tel.: +49 172 7322126

D-71299 Wimsheim



www.ama-ub.de